



Grupo ■ ■ ■
Mister Car

APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS

1T 2023

Mensagem da Administração

Seja bem-vindo(a) aos resultados da Mister Car do primeiro trimestre de 2023.

Nossa companhia está inserida em um setor relevante da economia, o de locação de veículos, e que apesar de maduro vem se reinventando e abrindo novas janelas de crescimento ainda mais alinhadas ao novo mundo, que privilegia o uso em detrimento da posse, e onde empresas aplicam seu capital de forma mais assertiva, com foco em seu core business. E desta forma, temos crescido de forma consistente.

Mantemos um posicionamento comercial claro, com foco no cliente em operações de médio e longo prazos para empresas (GTF) e pessoas físicas (assinatura), sendo contratos com rentabilidade e previsibilidade de receita.

Concluimos o 1T.2023 com números recordes em frota alugada, receita, e margem operacional, o que demonstra assertividade em nossa tese de negócios com maior rentabilidade. Quanto à gestão, continuamos com uma estrutura enxuta, processos bem desenhados, mantendo nosso DNA de inovação, e com um cuidado especial quanto à governança corporativa, reforçando a valorização dos clientes e colaboradores. Vamos juntos!

Muito obrigado, forte abraço.

Rudi Marques - CEO

Destques do 1T. 2023

- A **Receita Líquida** com locação de veículos ficou em **R\$ 6,8 milhões (+54%** em relação ao 1T. 2022).
- O **Ebitda** com locação de veículos foi de **R\$ 4,4 milhões (+36%** em relação ao 1T. 2022).
- A receita com venda de **seminovos** foi de **R\$ 2,6 milhões (+585%** em relação ao 1T.2022), considerando a normalidade no fornecimento de veículos novos pelas montadoras, o que possibilitou maior renovação da frota.
- A **produtividade** média da frota no trimestre ficou em **95%**.
- O **valor de mercado** da frota atingiu **R\$ 109 milhões (1,6 x DL)**.
- O pipeline comercial conta com **negociações comerciais superiores a R\$ 15 milhões** para investimento em veículos GTF e carros por assinatura;

Governança Corporativa / ESG

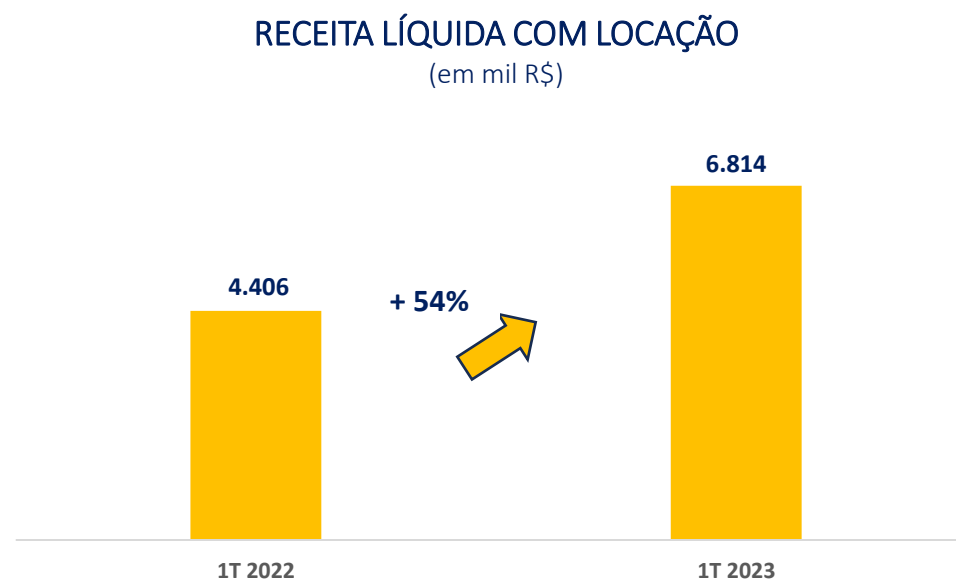
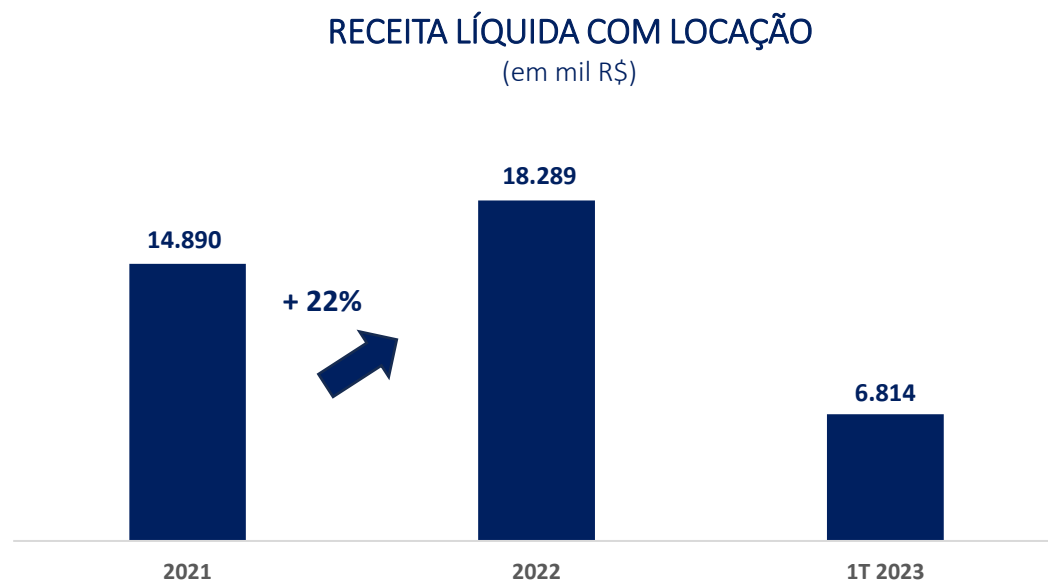
A empresa possui práticas de governança corporativa em níveis avançados, mantendo o compromisso ambiental com aquisições de novos veículos híbridos e elétricos. No ano de 2023 nos tornamos uma **S.A de capital fechado**, em alinhamento a patamares mais elevados em governança.

A contabilidade é realizada pela VERS, a principal empresa nacional deste setor, e tem seus balanços auditados pela BDO, Top 4 mundial. Tem como assessoria financeira e estratégica a GO2 CAPITAL, referência no segmento rental, e em sua gestão operacional, utiliza o sistema EURO-IT, o principal software ERP do setor.



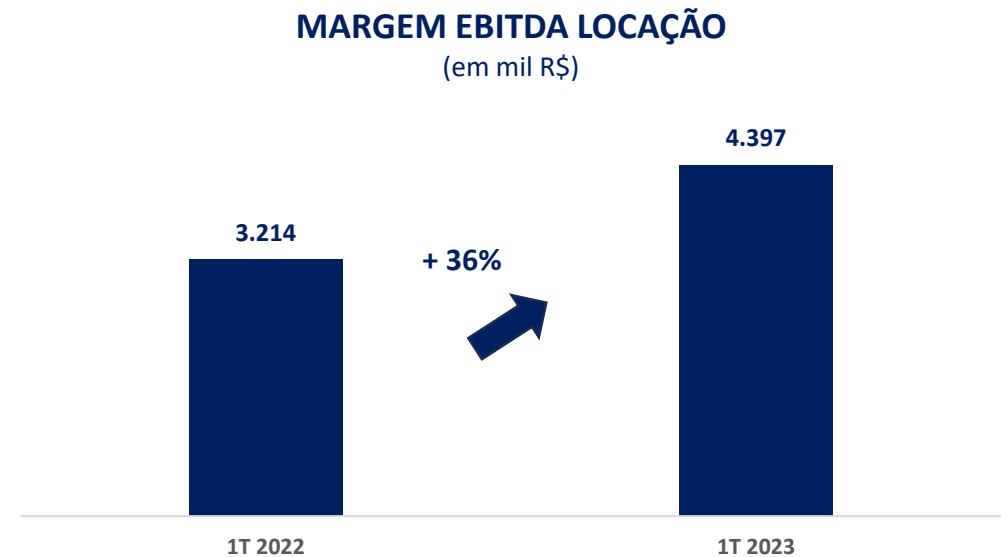
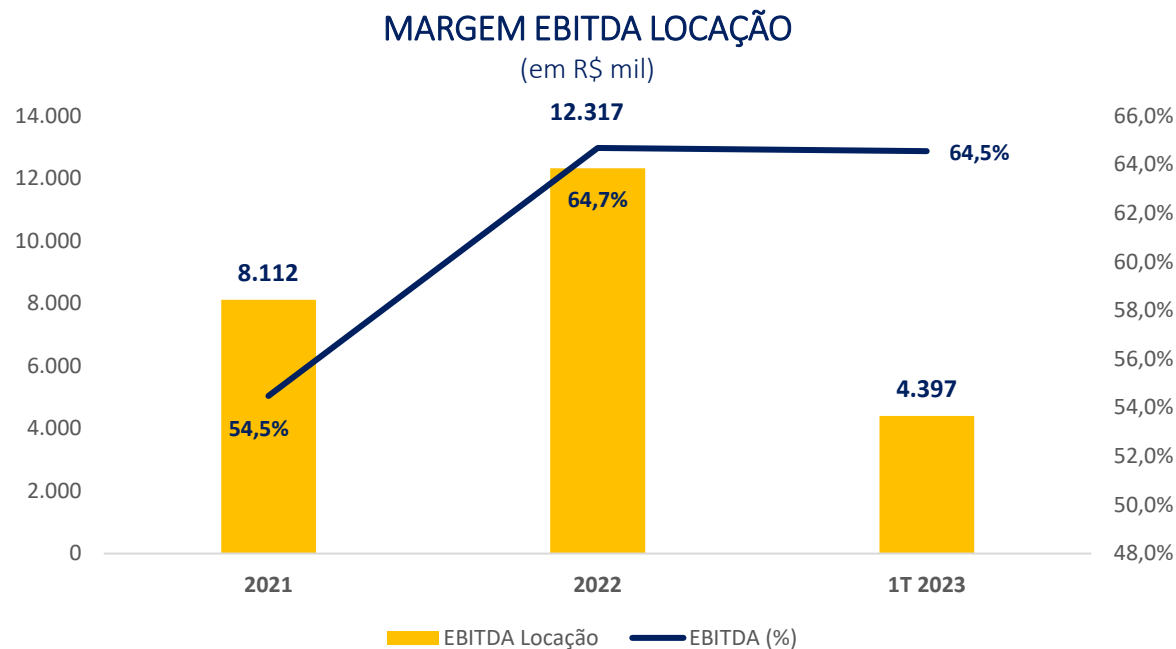
Receita líquida – locação e serviços

A companhia vem demonstrando crescimento sustentável de suas operações. Após crescimento na receita líquida com locação e serviços de 17% entre 2020 e 2021 e de 22,8% entre 2021 e 2022, a empresa registrou aumento de 54,6% no 1T.23 em relação ao 1T.22.



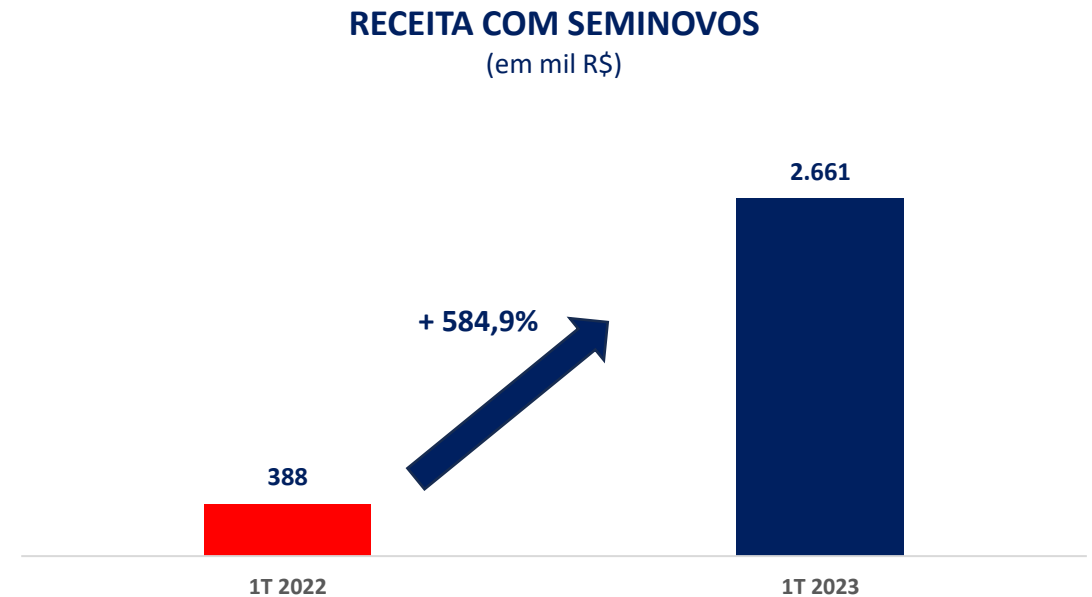
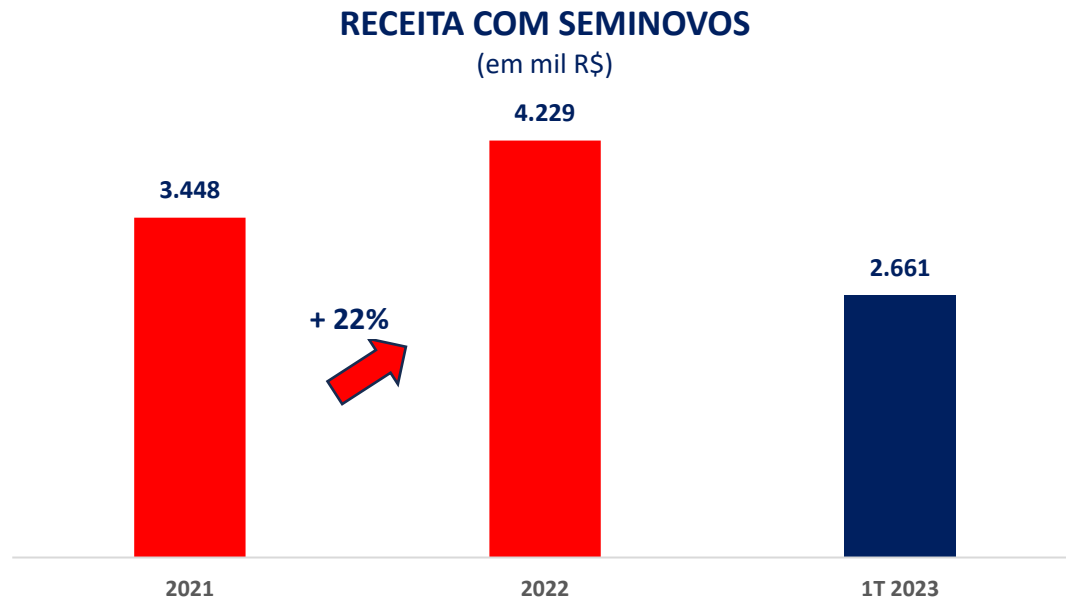
Margem Ebitda – locação e serviços

A margem Ebitda com locação e serviços cresceu 36% no 1T.23 em relação ao 1T.22, atingindo 64,5% da receita líquida, ou R\$ 4,3 milhões.



Receita com Seminovos

A receita com a venda seminovos no 1T.23 foi de R\$ 2,6 milhões, um aumento de 585% em relação ao 1T.22, devido principalmente à normalização do fornecimento de veículos novos pela indústria, possibilitando à companhia maior renovação da frota e conseqüentemente maior venda de seminovos.

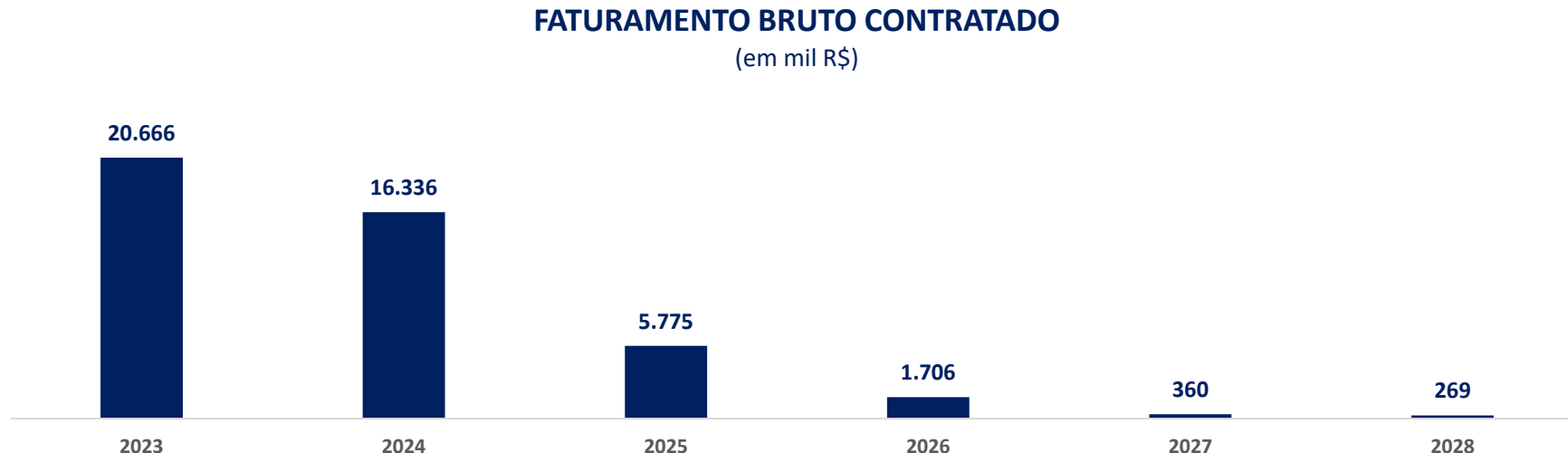


Backlog

São 98 clientes ativos com receita total contratada de R\$ 45,1 milhões (+ R\$ 5,3 milhões no trimestre) em serviços de locação de veículos até 2028. Atualmente, são 1.453 veículos locados.

O backlog de receita contratada representa 67% da dívida líquida atual, o que demonstra a solidez financeira e mercadológica da companhia para fazer frente ao endividamento contratado.

A qualidade da carteira é sadia, tendo a companhia inadimplência menor do que 1% do valor médio faturado e com o principal cliente tendo representado 19,8% da receita mensal total com locação no trimestre.



Endividamento

A dívida líquida é de R\$ 66.942.310 (+ R\$ 7,1 milhões no trimestre). O aumento ocorreu devido à aquisição de veículos para atender novos contratos, principalmente de perfil executivo para uma companhia multinacional, e que estão em processo de implantação.

A alavancagem (DL/Ebitda LTM) ao final do 1T.23 estava em 4,95x (4,27x considerando resultado com seminovos - acima da média de mercado de ~3x). A expectativa é de que a alavancagem retorne para ~3x no 3T.2023 com os novos veículos sendo performados, ou seja, se trata de uma questão pontual e planejada em relação ao caixa.

ENDIVIDAMENTO BANCÁRIO	2023	2024	2025	2026	2027	Total	%
Capital de Giro	4.977.144	6.459.541	5.062.798	154.995	0	16.654.478	19,12%
CDC	19.275.407	21.273.957	18.475.275	10.556.023	861.845	70.442.507	80,85%
Consórcio	15.955	12.409	0	0	0	28.364	0,03%
Total	24.268.506	27.745.908	23.538.074	10.711.017	861.845	87.125.350	100%
% Vencimento	27,85%	31,85%	27,02%	12,29%	0,99%	100%	

Principais indicadores

98

clientes corporativos ativos

1.575

veículos na frota, com idade média de 21,9 meses

95%

é a produtividade média da frota

109

milhões de reais é o valor FIPE da frota, base mar.2023

67

milhões é o valor da dívida líquida, considerando R\$ 2,5 milhões de caixa e disponíveis

37%

é o % da dívida com vcto < 12 meses

4,9x

Relação DL / *Ebitda* locação (1T.23 LTM)

1,6x

Relação Valor Frota FIPE (mercado) / DL

Relação com investidores

Raphael Almeida Silva - Diretor de R.I.

raphael.silva@mistercar.com.br

(11) 9.9371-4269

Rudi Garcia Marques - CEO

rudi@mistercar.com.br

Larissa Moysés Boschiero - CFO

larissa.boschiero@mistercar.com.br

GO2 Capital – Financial Advisor e M&A

carlos@go2capital.com.br

(41) 9.9815-8510

Site: www.mistercar.com.br

Telefones: (11) 3527-5011
(11) 9.7956-2294