

# Apresentação de Resultados

4T 2022



## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Seja bem-vindo(a) aos resultados da **Mister Car** do 4T.2022 e consolidado 2022.

Apesar de sermos uma companhia fundada em 1996, mantemos espírito jovem de empreendedorismo e crescimento. Os resultados de 2022 consolidam a trajetória de expansão sustentável da companhia dentro de uma estratégia corporativa planejada e estruturada.

Temos um posicionamento comercial com **foco no cliente** em **operações de médio e longo prazos (GTF)**, sendo contratos com **rentabilidade**, e que possuem previsibilidade e resiliência.

Concluimos 2022 com **números recordes**, uma frota de 1.376 veículos (+30% em relação a 2021), receita líquida com locação de R\$ 19M (+28%), Ebitda de R\$ 12,3M (+52%) e receita com seminovos de R\$ 4,2M (+23%).

Quanto à gestão, continuamos com uma estrutura enxuta, processos bem desenhados, mantendo nosso DNA de inovação, e com cuidado especial quanto à governança corporativa, reforçando a valorização dos clientes e colaboradores.

**2023 será mais um grande ano para a MISTER CAR, vamos juntos!**

Muito obrigado, forte abraço.

Rudi Marques - CEO

## DESTAQUES DO 4T.2022

- A **Receita Líquida** com locação de veículos ficou em **R\$ 5,6 milhões (+29%** em relação ao 4T.2021).
- O **Ebitda** com locação de veículos foi de **R\$ 3,7 milhões (66,2%) (+44%** em relação ao 4T.2021).
- A receita com a venda de **Seminovos** foi de **R\$ 2,2 milhões (+60%** em relação ao 4T.2021).
- A empresa estruturou e vem ampliando sua atuação em **carros por assinatura**, um potencial mercado.
- O Pipeline Comercial conta com **negociações superiores a R\$ 20 milhões** em investimentos para locação de veículos na modalidade GTF e por assinatura;

## DESTAQUES DO ANO DE 2022

- A **frota** ao final de 2022 ficou em **1.376 veículos (+316 unidades** em relação a 31/12/2021).
- A **Receita Líquida** com locação de veículos foi de **R\$ 19 milhões (+28%** em relação a 2021).
- O **Ebitda** com locação de veículos foi de **R\$ 12,3 milhões (64,6%) (+52%** em relação a 2021).
- A receita com a venda de **Seminovos** foi de **R\$ 4,2 milhões (+23%** em relação a 2021).
- O **valor de mercado** da frota atingiu **R\$ 109 milhões (2,1x dívida líquida)**;
- A companhia deu entrada na JUCESP para se tornar uma **S/A de capital fechado**, de forma também a ampliar o acesso a novas modalidades de crédito e operações estruturadas;

## GOVERNANÇA CORPORATIVA / ESG

A companhia possui práticas de **governança corporativa em níveis avançados**, como:

Todo seu processo de gestão é estruturado e transparente. A contabilidade é realizada pela VERS, a principal empresa nacional deste setor, e tem contratada a BDO para auditar seus balanços 2021 e 2022 (em andamento). Tem como assessoria financeira e estratégica a GO2 CAPITAL, referência no segmento rental, e em sua gestão operacional, utiliza o sistema EURO-IT, o principal software ERP do setor.

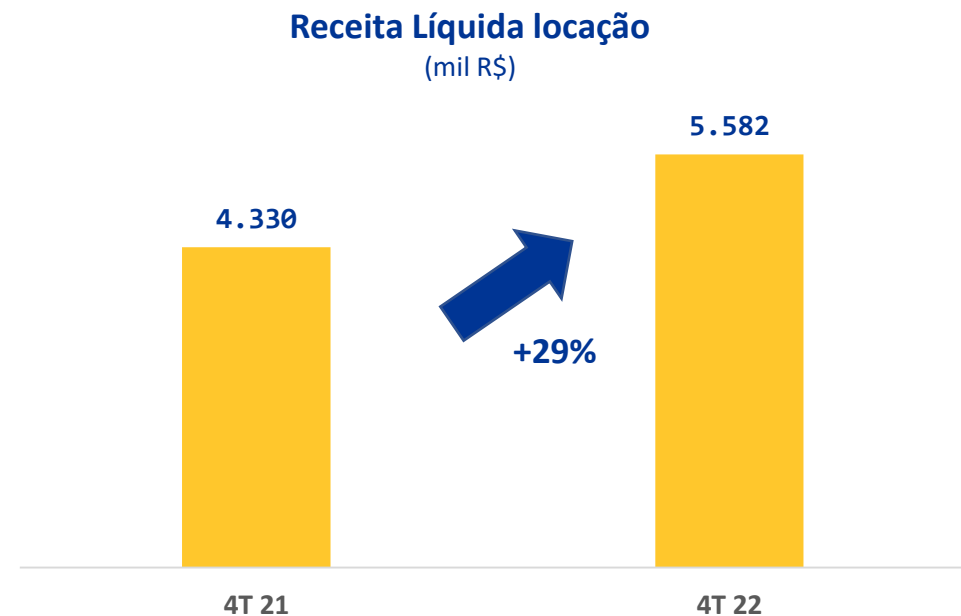
Todos os colaboradores participam do programa de remuneração variável, tendo acesso transparente a informações e resultados. Trabalhamos com foco no cliente, e por isso medimos constantemente a satisfação dos usuários e gestores corporativos.



## RECEITA LÍQUIDA COM LOCAÇÃO

A companhia, que entre 2020 e 2021 já havia registrado aumento de 17% na receita líquida com locação, cresceu mais 28% em 2022, encerrando o acumulado do ano em **R\$ 19,0 milhões**.

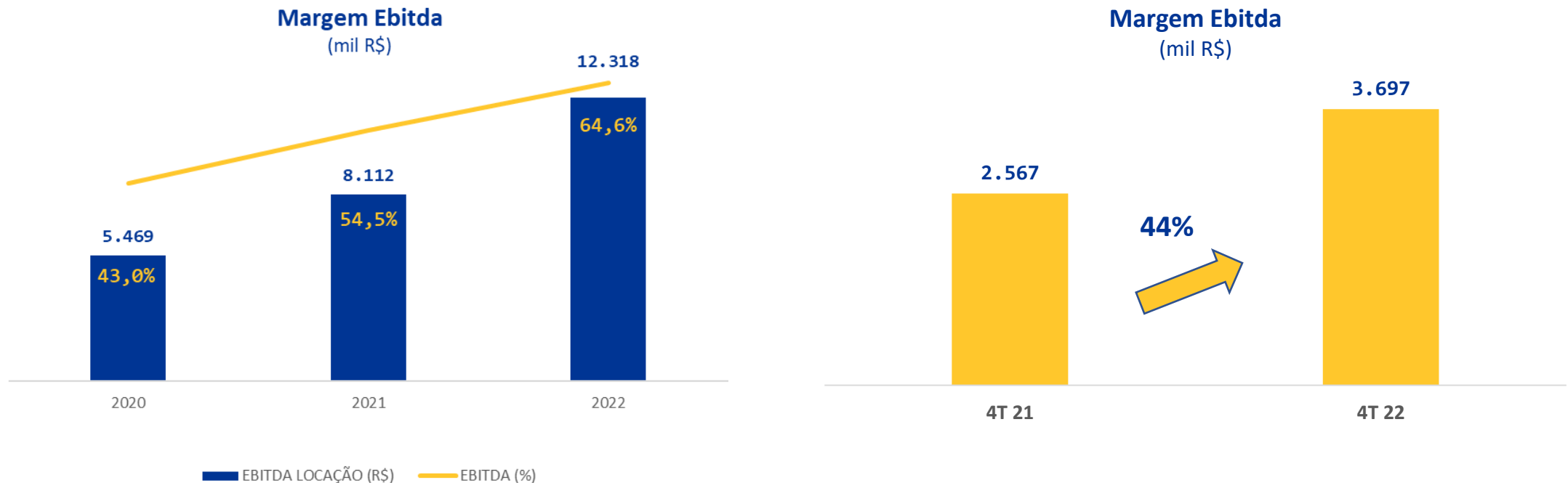
No 4T.2022, registrou 29% de aumento da receita em relação ao 4T.2021.



## MARGEM EBITDA – LOCAÇÃO DE VEÍCULOS

A estratégia da companhia em priorizar contratos com **foco em rentabilidade** se mostra acertada, representada pelo aumento consistente da margem operacional Ebitda desde 2020.

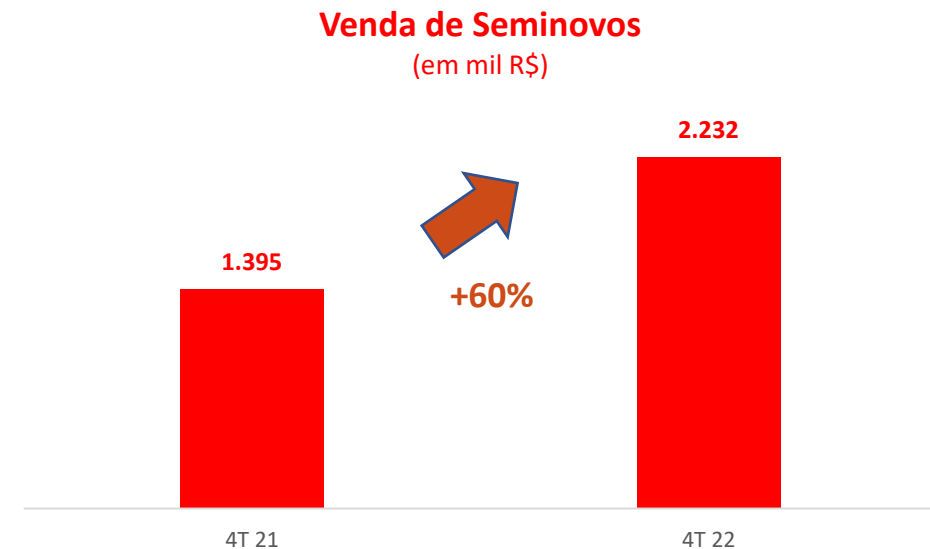
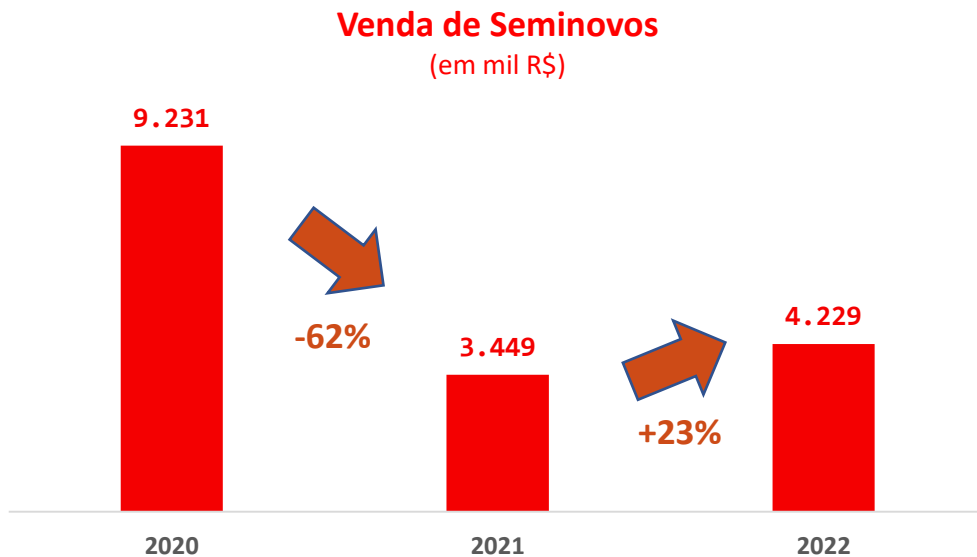
No 4T.2022 registrou crescimento de 44% em relação ao mesmo período de 2021, com margem Ebitda de 66,2%, encerrando o acumulado do ano com Ebitda de **R\$ 12,3 milhões (64,6%)**.



## RECEITA COM SEMINOVOS

A receita com a venda de seminovos caiu em 2021 devido a restrição na oferta de veículos novos para aquisição, o que fez com que a companhia optasse em manter a mesma frota locada aos clientes, preservando o patrimônio e aumentando o ROIC do negócio como um todo.

Em 2022, com o início da normalização do fornecimento de veículos, acelerou a renovação da frota. No 4T.2022 a receita com a venda de seminovos aumentou 60% em relação ao mesmo período do ano passado, encerrando o acumulado do ano com receita de **R\$ 4,22 milhões (+23%)**.



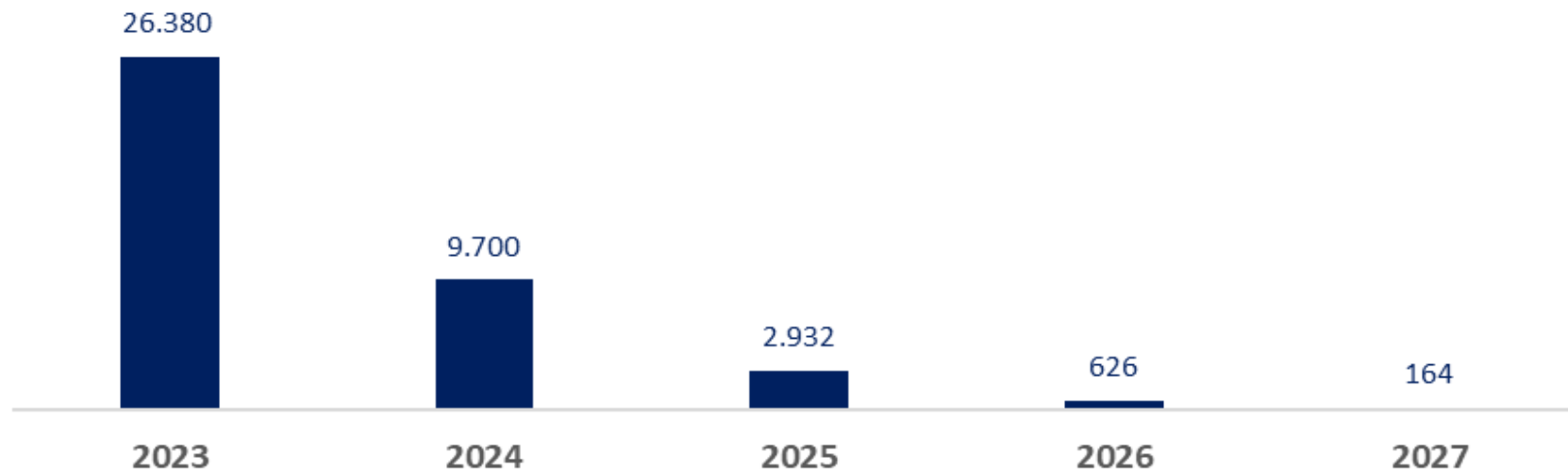


## BACKLOG

São 80 clientes ativos com receita total contratada de **R\$ 39,8 milhões (+ R\$ 10 milhões no trimestre)** em serviços de locação de veículos. Essa adição se refere a novos veículos adquiridos para atender parte de novos contratos fechados.

A qualidade da carteira é sadia, com o principal cliente representando 15,0% da receita mensal com locação, tendo a companhia inadimplência menor do que 1% do valor médio faturado. Iniciamos também a locação de veículos por assinatura, sob a marca **Mister Car Leves**, com 4 veículos ativos em 31/12.

**Faturamento bruto contratado**  
(em mil R\$)



## ENDIVIDAMENTO BANCÁRIO / LÍQUIDEZ

O endividamento bancário aumentou no trimestre considerando a aquisição de novos veículos. A dívida bruta em 31/12/2022 era de R\$ 84,6 milhões com o valor efetivo para liquidação antecipada de R\$ 63,1 milhões, e que, descontando disponíveis de R\$ 4,1 milhões, resulta em uma dívida líquida de **R\$ 59,0 milhões**.

A alavancagem (DL/Ebitda anualizado) ao final do 4T.22 estava em **4,8x**, acima da média de mercado (~3x) devido à aquisição de veículos para atender um novo contrato e que ainda não foram totalmente entregues. A expectativa é de que a alavancagem retorne para menos de 3x no 3T.2023, ou seja, se trata de uma questão pontual e já planejada a gestão em questão de caixa.

ENDIVIDAMENTO BANCÁRIO	2023	2024	2025	2026	2027	TOTAL	%
Capital de giro	5.354.882	5.419.087	4.179.761	154.995		<b>15.108.724</b>	18%
CDC	24.229.699	19.115.582	16.290.629	8.862.701	961.499	<b>69.460.110</b>	82%
Consórcio	21.273	12.409				<b>33.682</b>	0%
<b>Total Geral</b>	<b>29.605.854</b>	<b>24.547.078</b>	<b>20.470.389</b>	<b>9.017.696</b>	<b>961.499</b>	<b>84.602.516</b>	<b>100%</b>
<b>% Vencimento</b>	<b>35%</b>	<b>29%</b>	<b>24%</b>	<b>11%</b>	<b>1%</b>	<b>100%</b>	

## INFORMAÇÕES OPERACIONAIS

<b>80</b>	clientes corporativos ativos
<b>1.560</b>	veículos na frota, com idade média de 21 meses
<b>92%</b>	é a produtividade média da frota, reduzida devido a novos veículos em preparação para entrega a contratos
<b>109</b>	milhões de reais é o valor FIPE da frota, base dez.2022

## RATIOS DA DÍVIDA

<b>59</b>	milhões é o valor da dívida líquida
<b>35%</b>	é o % da dívida com vcto < 12 meses
<b>4,8x</b>	Relação DL / <i>Ebitda</i> locação (4T.22 anualizado)
<b>1,8x</b>	Relação Valor Frota FIPE (mercado) / DL

## RELAÇÃO COM INVESTIDORES

Raphael Almeida Silva - Diretor de R.I.

[raphael.silva@mistercar.com.br](mailto:raphael.silva@mistercar.com.br)

(11) 9.9371-4269

Rudi Garcia Marques - CEO

[rudi@mistercar.com.br](mailto:rudi@mistercar.com.br)

**Site:** [www.mistercar.com.br](http://www.mistercar.com.br)

Larissa Moysés Boschiero - CFO

[larissa.boschiero@mistercar.com.br](mailto:larissa.boschiero@mistercar.com.br)

**Telefones:** (11) 3527-5011  
(11) 9.7956-2294

GO2 Capital – Financial Advisor e M&A

[carlos@go2capital.com.br](mailto:carlos@go2capital.com.br)

(41) 9.9815-8510