

# Apresentação de Resultados

1T.2022



## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

**Seja bem-vindo(a) aos resultados da Mister Car no ano de 2022.**

É um grande prazer que divulgamos os resultados do 1º trimestre de 2022, um ano de expansão sustentável dos negócios e maior consolidação da nossa estratégia corporativa.

Temos um posicionamento comercial claro, com **foco no cliente** em **operações de médio e longo prazos (GTF)**, sendo contratos com rentabilidade, e que possuem maior previsibilidade e resiliência. Concluímos o ano de 2021 com números recordes, uma frota total de 1.060 veículos, receita líquida total de R\$ 18,3 milhões e margem Ebitda de 54,5%.

O primeiro trimestre de 2022 encerrou com uma **frota total de 1.078 veículos** com um valor de mercado de R\$ 69,2 milhões, **receita líquida total de R\$ 4,8 milhões e margem Ebitda de 72,9%**, o que demonstra nossa tese em negócios com maior rentabilidade.

Quanto à gestão, continuamos com uma estrutura enxuta, processos bem desenhados, mantendo nosso DNA de inovação, e com um cuidado especial quanto à governança corporativa, reforçando a valorização dos clientes e colaboradores. **2022 será um grande ano, vamos juntos!**

Muito obrigado, forte abraço.

Rudi Marques - CEO

## DESTAQUES DO 1T.2022

- A **Receita Líquida** com locação de veículos ficou em **R\$ 4,4 milhões (+35%** em relação ao 1T.2021).
- O **EBITDA** com locação de veículos foi de **R\$ 3,2 milhões (72,9%) (+ 95%** em relação ao 1T.2021).
- A receita com a venda de **Seminovos** foi de **R\$ 388 mil**, influenciado pela baixa disponibilidade de veículos novos para substituição nos clientes.
- A **produtividade** da frota ficou em **96,9%**;
- O **valor de mercado** da frota atingiu **R\$ 69,2 milhões (2,4x dívida líquida)**;
- O Pipeline Comercial conta com **negociações superiores a R\$ 15 milhões** para investimentos em veículos GTF, carros por assinatura e locação de motos;

## GOVERNANÇA CORPORATIVA / ESG

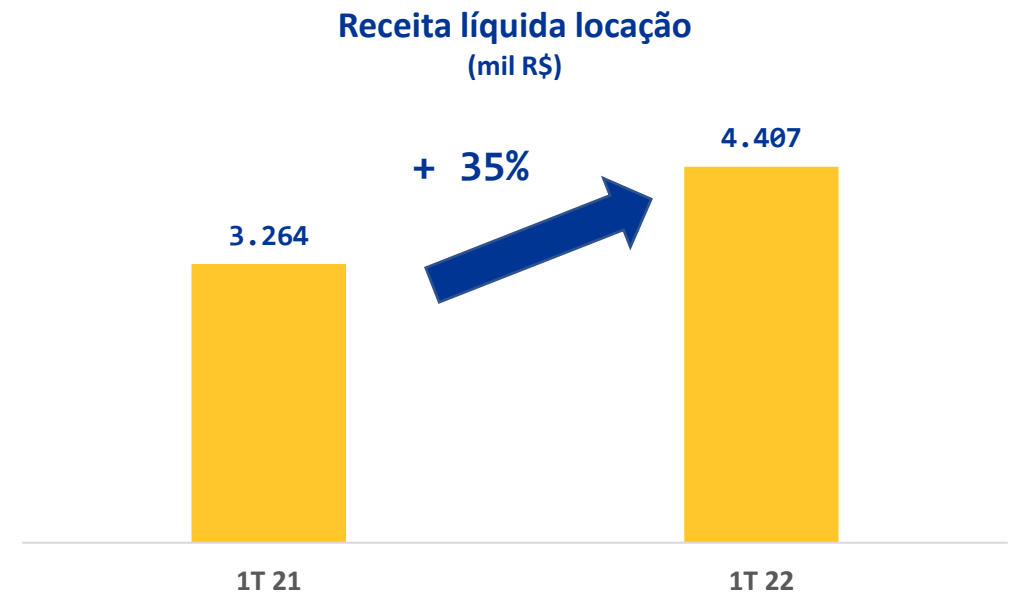
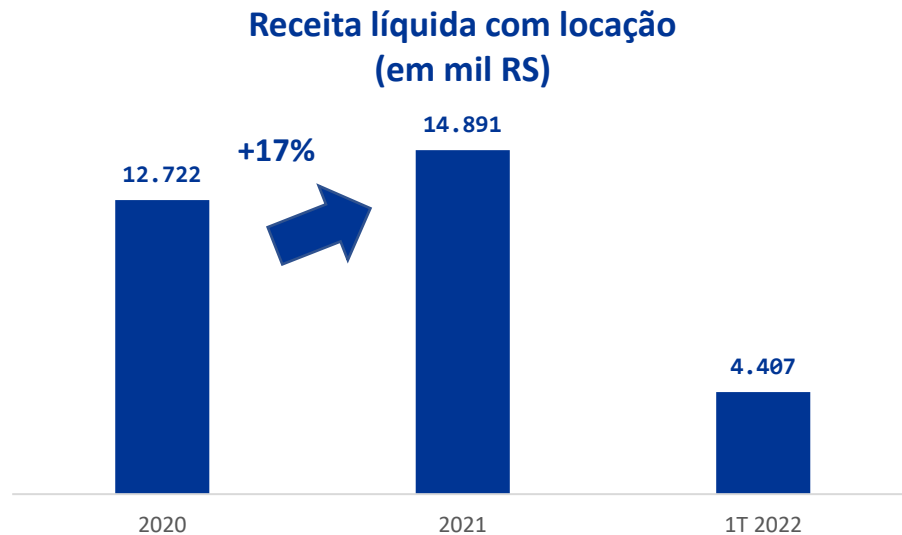
A empresa possui práticas de governança corporativa em níveis avançados, mantendo o compromisso ambiental com aquisições de novos veículos híbridos.

A contabilidade é realizada pela VERS, a principal empresa nacional deste setor, e tem seus balanços auditados pela BDO, Top 4 mundial. Tem como assessoria financeira e estratégica a GO2 CAPITAL, referência no segmento rental, e em sua gestão operacional, utiliza o sistema EURO-IT, o principal software ERP do setor.



## RECEITA LÍQUIDA COM LOCAÇÃO

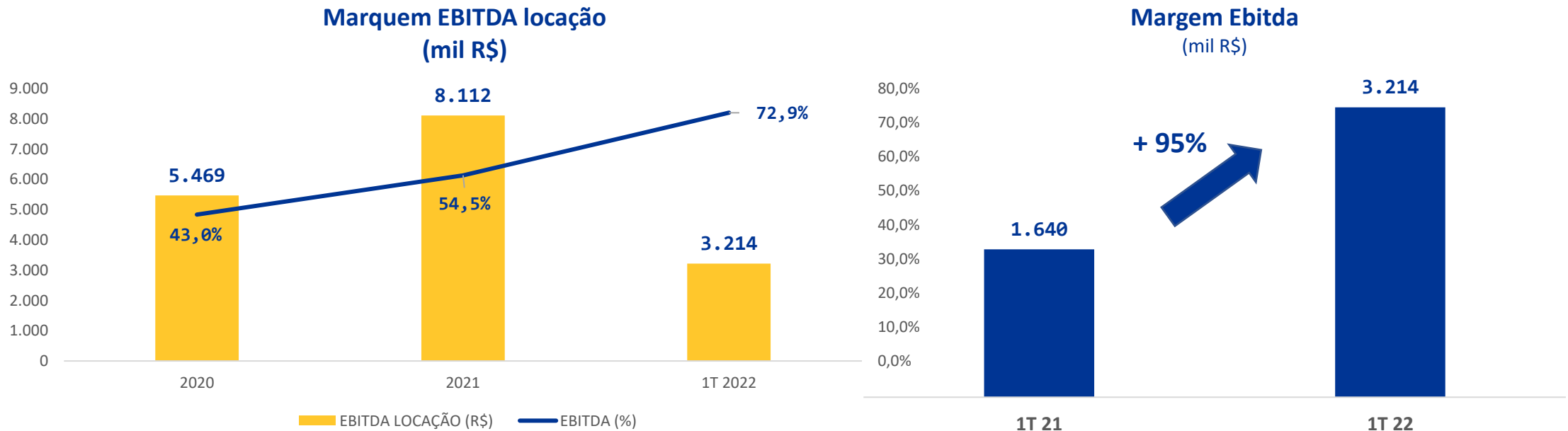
A empresa vem demonstrando crescimento sustentável de suas operações, tendo registrado 17% de aumento em 2021 em relação à 2020, e no 1T.2022 obteve novo crescimento, de 35% em relação ao 1T.2021, com receita líquida com locação de R\$ 4,4 milhões.



## MARGEM EBITDA – PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS

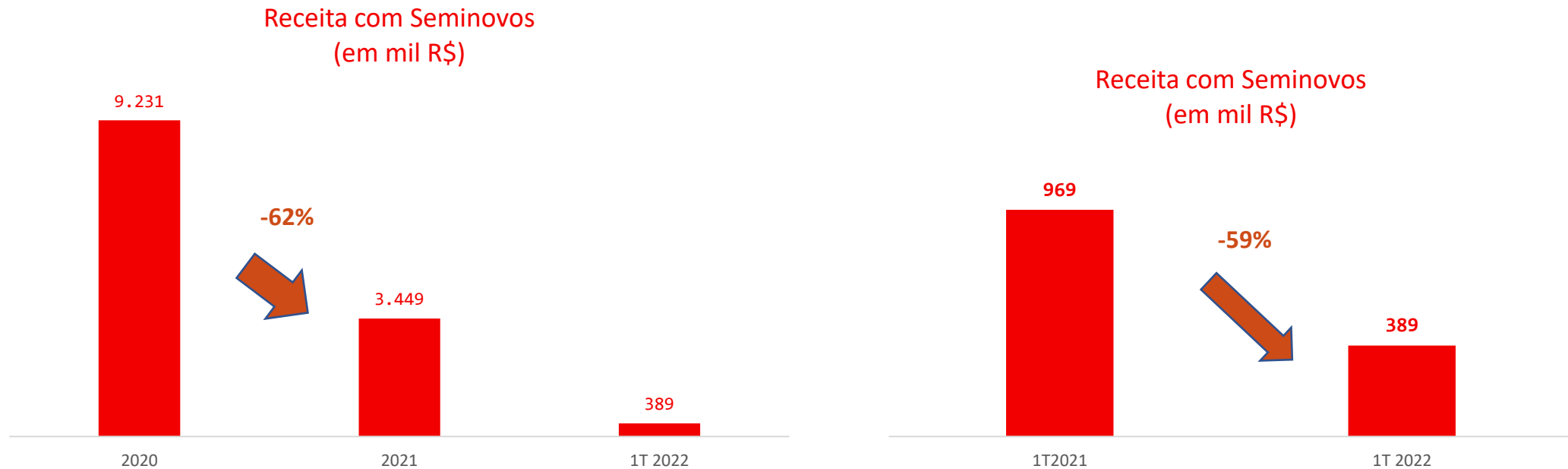
A margem operacional *Ebitda* de locação vem crescendo, atingindo 72,9% no 1T.2022, demonstrando a assertividade da estratégia de focar em operações com perfis mais rentáveis.

A empresa possui uma estrutura enxuta e gestão austera, o que favorece o atingimento de boa margem operacional.



## RECEITA COM SEMINOVOS

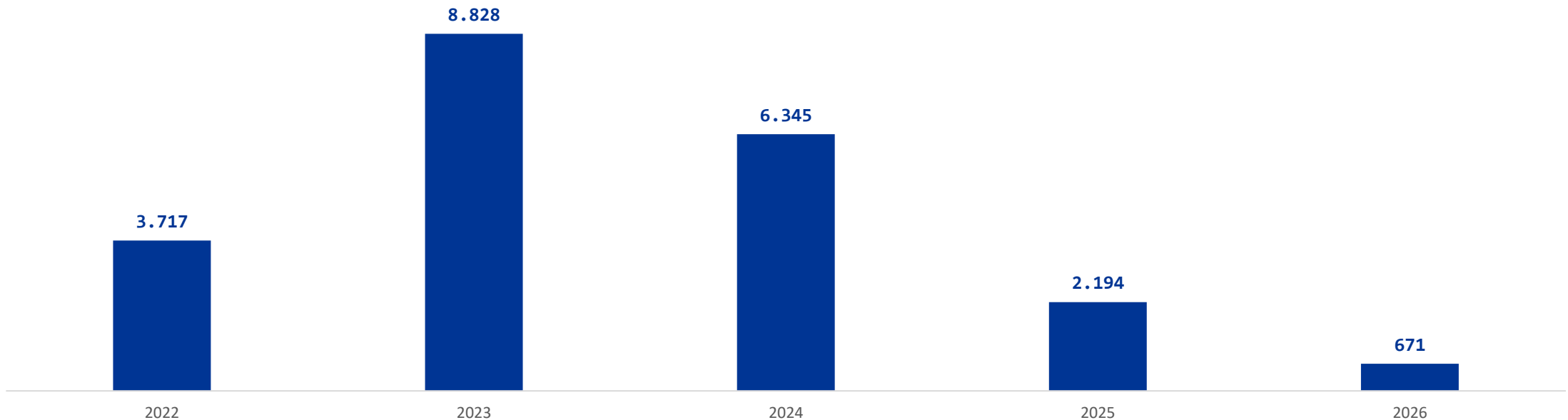
Ainda sob efeito da restrição na oferta de veículos novos para aquisição, a empresa tem optado em manter a frota locada nos clientes, reduzindo a venda de seminovos.



## BACKLOG

A companhia possui 63 clientes ativos com receita total já contratada de **R\$ 21.675.031** em serviços de locação de veículos. São 1.035 veículos locados na modalidade GTF, com produtividade da frota de 96,9%. O principal cliente representa apenas 13% da receita mensal com locação.

Faturamento bruto contratado  
(em mil R\$)





## ENDIVIDAMENTO BANCÁRIO / LÍQUIDEZ

A dívida líquida da empresa, atualizada em 31/03/2022, era de **R\$ 28.316.571**. A empresa iniciou em 2022 um plano de alongamento gradual da dívida de forma a ter maior competitividade para suportar seu crescimento.

A alavancagem (anualizada), ao final do 1T.22, era de **2,2x**, abaixo da média de mercado (~2,5x a 3,3x).

Abaixo endividamento bancário bruto.

| ENDIVIDAMENTO BANCÁRIO | 2022              | 2023              | 2024             | 2025             | 2026           | Total             | %             |
|------------------------|-------------------|-------------------|------------------|------------------|----------------|-------------------|---------------|
| Capital de giro        | 2.115.794         | 2.149.713         | 2.025.830        | 1.833.699        | 66.553         | <b>8.191.589</b>  | <b>24,8%</b>  |
| CDC                    | 8.957.550         | 9.653.732         | 4.216.721        | 1.927.657        | 65.469         | <b>24.821.128</b> | <b>75,1%</b>  |
| Consórcio              | 15.955            | 21.273            | 12.409           |                  |                | <b>49.637</b>     | <b>0,2%</b>   |
| <b>Total</b>           | <b>11.089.299</b> | <b>11.824.717</b> | <b>6.254.960</b> | <b>3.761.355</b> | <b>132.022</b> | <b>33.062.354</b> | <b>100,0%</b> |
| <b>% Vencimento</b>    | <b>33,5%</b>      | <b>35,8%</b>      | <b>18,9%</b>     | <b>11,4%</b>     | <b>0,4%</b>    | <b>100,0%</b>     |               |

## INFORMAÇÕES OPERACIONAIS

63

clientes corporativos ativos

1.078

veículos na frota, com idade média de 22 meses

96,9%

é a produtividade média da frota

69,2

milhões de reais é o valor FIPE da frota, base mar.2022

## ENDIVIDAMENTO E INDICADORES

28,3

milhões é o valor da dívida líquida

49%

é o % da dívida com vcto < 12 meses

2,2x

Relação DL / Ebitda locação (budget 22)

2,4x

Relação Valor Frota FIPE (mercado) / DL

## RELAÇÃO COM INVESTIDORES

Raphael Almeida Silva

Relação com Investidores

[raphael.silva@mistercar.com.br](mailto:raphael.silva@mistercar.com.br)

(11) 9.9371-4269

Rudi Garcia Marques

CEO

[rudi.marques@mistercar.com.br](mailto:rudi.marques@mistercar.com.br)

Larissa Moysés Boschiero

CFO

[larissa.boschiero@mistercar.com.br](mailto:larissa.boschiero@mistercar.com.br)

**Site:** [mistercar.com.br](http://mistercar.com.br)

**Telefones:** (11) 3527-5011  
(11) 9.7956-2294